

■ BROCHURE

# Kantoorsoftware die het jou als accountant makkelijker maakt

Laat je accountantskantoor verder groeien,  
terwijl je moeiteloos voldoet aan wet- en  
regelgeving.





# In deze brochure

<b>AdminPulse, voor jouw groeiende accountantskantoor</b>	<b>3</b>
<b>Uitdagingen uit de branche</b>	<b>4</b>
<b>Digitale koplopers</b>	<b>7</b>
<b>Is jouw accountantskantoor al toekomstgericht?</b>	<b>8</b>
<b>De voordelen en functies van AdminPulse</b>	<b>9</b>
<b>Meer doen, met minder</b>	
<b>Moeiteloos voldoen aan wet- en regelgeving</b>	
<b>Hogere marges en voldoen aan de veranderende vraag</b>	
<b>Functies AdminPulse</b>	<b>11</b>
<b>Koppelingen andere software</b>	<b>16</b>
<b>Boek een demo</b>	<b>17</b>

# AdminPulse, voor jouw groeiende accountantskantoor

Je accountantskantoor groeit. Het managen van processen en workflows wordt steeds complexer. Hoe zorg je ervoor dat je de regie en controle behoudt, zodat je blijft voldoen aan de verwachtingen van de ondernemer? En tegelijkertijd aan wet- en regelgeving? En dat terwijl er een enorm tekort is aan personeel.

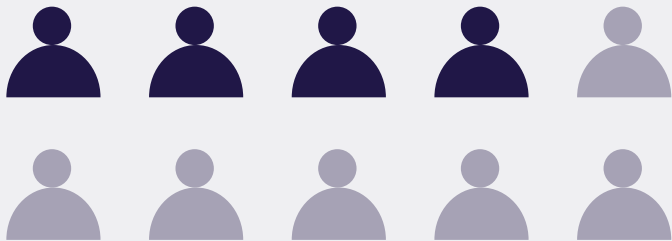


# De uitdagingen in de accountancybranche



## Vier op de tien accountantskantoren kampen met personeelstekort (Bron: CBS, ING Research)

Het tekort aan accountants komt onder andere door een lage instroom van studenten op de opleiding en de uitstroom van ervaren accountants die voor een andere carrière kiezen. Er is vooral een tekort aan accountants met drie tot vijf jaar ervaring. Dit alles resulteert in toenemende werkdruk binnen de sector.



## Aanhoudende krapte op de arbeidsmarkt

De accountancybranche kampt al langere tijd met personeelstekort. Als accountantskantoor is en blijft het zeer uitdagend om talentvolle, gekwalificeerde medewerkers aan te trekken.



Er staat een groot aantal vacatures open en ook de Big Four-kantoren (EY, Deloitte, PwC, KPMG) zijn op grote schaal op zoek naar personeel.

**Gemiddeld willen accountantskantoren zo'n 20 tot 25% in personeel groeien.** Bij kleinere kantoren is dit circa 15%, zo blijkt uit een rondgang van Accountancy Vanmorgen langs een aantal kantoren. Volgens het CBS zijn er 385.000 Nederlanders werkzaam in accountancy en boekhouding. Wordt de behoefte aan nieuwe medewerkers bij de Big4 doorvertaald, dan zijn er komend jaar 60 tot 70 duizend nieuwe accountancy medewerkers nodig.

# Toenemende aandacht voor compliance

De accountancybranche is volop in beweging en beleeft topdrukke door de veranderende wet- en regelgeving en het veilig houden van privacygevoelige gegevens en het tekort aan personeel.

Compliance wordt voor accountants steeds belangrijker. Als accountant heb je dagelijks te maken met steeds complexere vereisten op het gebied van regelgeving en wensen van stakeholders. Wie zich nog langer verschuilt achter commerciële belangen en zich onvoldoende aan de regels houdt, verliest de 'license to operate'. Als accountant ben je een bewaker van het hele bedrijfsleven. Met behulp van gespecialiseerde software kun je deze rol maximaal vervullen om zo de regels op het vlak van corporate governance mee te bewaken en klanten hierin optimaal te begeleiden.

**Echter blijkt uit het jaarverslag over toetsingsjaar 2019, verschenen vanuit de Raad voor Toezicht van de NBA, dat 30% van de kantoren niet voldoen aan de gestelde kwaliteitseisen.**

Dit percentage is al jaren onveranderlijk. De kantoren die niet voldoen, blijken nog onvoldoende bekend te zijn met de relevante regelgeving of past die niet goed toe.

## Verdienmodel onder druk

Het klassieke verdienmodel 'uurtje-factuurkje' staat onder druk. Omdat routinematige taken steeds meer geautomatiseerd worden, komt er tijd vrij voor adviesverlening en nieuwe diensten. En dat is van groot belang. De verwachtingen en wensen van de ondernemer aan hun accountant is namelijk veranderd.

**SRA-klantonderzoek met Universiteit Leiden wijst uit dat 81,4% van ondernemend Nederland wil dat de accountant verder kijkt dan de jaarrekening en strategisch advies geeft voor de lange termijn.**

Dankzij het data-gedreven werken en het inzicht wat ze daarmee krijgen, zijn accountants in staat om hoogwaardig advies en advies op maat te geven.



81,4%

# Digitale koplopers

## Hoe gaan zij om met de uitdagingen?



Er is een substantiële groep accountantskantoren die nog aan de start staan van hun online dienstverlening of die toewerkt naar een forse optimalisatieslag. Daarnaast zijn er kantoren waarbij de online dienstverlening inmiddels al goed draait en klaar zijn om door te ontwikkelen. Hoe pakken de digitale koplopers het aan? Uit het Accountancy Trendrapport 'Grip op de Business' blijkt dat koplopers qua efficiency, groei, voorspelbaarheid van het financieel planningsproces en winstgevendheid verder zijn dan de rest van de markt. Waar de markt nog volop bezig is met het digitaliseren, geven de koplopers aan al meer te innoveren, zoals met nieuwe inkomstenstromen, adviesproposities en servicemodellen.

Digitale transformatie heeft onder de koplopers de hoogste prioriteit. Niet alleen vanwege efficiency maar ook om de klanttevredenheid en loyaliteit te verhogen. Koplopers zijn met name succesvol bij het realiseren van een hogere productiviteit onder hun klanten. Bovendien is het dienstenportfolio van koplopers breder dan dat van het gemiddelde kantoor.



Koplopers zijn ook vaker bezig met het (her-)inrichten van processen zodat ze het adviesaandeel kunnen vergroten. 'Meer adviseren' zien zij als een uitdaging. De belangrijkste drempels die worden genoemd hebben te maken met het vrijmaken van het personeel van hun bestaande taken en het opleiden, trainen en coachen zodat ze meer kunnen adviseren. Ook het vinden en binden van talent met de juiste skills en expertise remt de groei voor het adviseren. Op het gebied van adviestrajecten zijn koplopers vooral succesvol in het realiseren van hogere productiviteit bij hun klanten, dragen zij bij aan betere geïnformeerde besluitvorming door goed ingerichte en geoptimaliseerde Management Information Systems en succesvolle overnames door strategisch advies.

# Is jouw accountantskantoor al toekomstgericht?



De afgelopen jaren ontstonden er veel nieuwe kansen op het vlak van digitalisering en werkorganisatie. Accountantskantoren en klanten hebben veel baat hierbij, mits goed uitgevoerd natuurlijk. Om je te onderscheiden van de concurrentie en te voldoen aan de verwachtingen van je klanten, draait het allemaal om het optimaliseren van je (online) dienstverlening.

Wil je ook op lange termijn succesvol blijven en een toekomstgericht accountantskantoor realiseren, dan ontkom je niet aan het investeren in een slimme cloudoplossing.

Met AdminPulse manage je complexe processen en workflows eenvoudig in de cloud. Vanuit één centrale omgeving heb je toegang tot innovatieve functies zoals: CRM, taakbeheer, tijdregistratie, facturatie, documentbeheer, kwaliteitscontrole en rapportage. Alles is volledig geïntegreerd. Laat daarom AdminPulse voor je werken, zodat jouw bedrijf nóg verder kan groeien.





# De voordelen en functies van AdminPulse

## Meer doen met minder

Met de aanhoudende krapte op de arbeidsmarkt is en blijft het moeilijk om het juiste personeel te vinden. Accountantskantoren zien dit dan ook als één van hun grootste uitdaging om de digitalisering op gang te krijgen. Het is daarom zaak om op zoek te gaan naar creatieve oplossingen voor het personeelstekort. Bij AdminPulse moedigen we aan meer te doen met minder. Want hoe mooi zou het zijn als jouw slimme softwarepakket jouw nieuwe werknemer kan worden?

AdminPulse herkent en verwerkt automatisch je facturen en neemt het repetitieve handmatige werk van je over. Daarnaast heb je alle zaken altijd volledig zelf in de hand en heb je inzicht in je administraties. Met AdminPulse als jouw nieuwe medewerker creëer je meer efficiëntie, tijd en controle.

Automatisering zal het werk voor je doen.

## Voldoen aan wet- en regelgeving

Doorstaat jouw accountantskantoor de kwaliteitstoetsing?

Met AdminPulse voldoe je namelijk moeiteloos aan de wet- en regelgeving. AdminPulse maakt de administratieve procedure makkelijk en inzichtelijk.

De anti-witwaswetgeving legt namelijk heel wat verantwoordelijkheid bij jouw kantoor. AdminPulse helpt je onder meer met een handig overzichtsscherm waarin je in één oogopslag ziet welke gegevens ontbreken.

- Het geeft aan welke klanten in orde zijn en welke nog extra aandacht vereisen.
- Geautomatiseerde opmaak van de Client Acceptance Procedure op basis van het digitaal vastleggen van de identificatie, risicobeoordeling en verklaring begunstigde, etc.

De kwaliteitstoetsing, risico-analyse, anti-witwas, opdrachtbrief en UBO functionaliteiten van AdminPulse geven je legale zekerheid. AdminPulse berekent wie er in het UBO register moeten worden opgegeven, helpt je om door de anti-witwas audit te komen en maakt het je makkelijker wwft compliant te zijn.



## Hogere marges en voldoen aan de veranderende vraag

Door de nieuwe technologische ontwikkelingen verschuift de rol van de accountant van cijfergericht naar begeleiding en advies. Met het gebruik van slimme software kan je het adviesaandeel binnen jouw kantoor laten groeien en voldoen aan de veranderende vraag van jouw klanten.

Met AdminPulse bespaar je tijd, zodat je ruimte maakt voor je adviesdienstverlening. Daarnaast leg je alle klantinformatie tot in detail vast. Daarmee maak je jouw advies extra persoonlijk. Met handige rapportages krijg je inzicht in tijdsbesteding per medewerker/klant en de omzet/winst per klant. Van hieruit kan de focus worden bepaald en signaleer je bottlenecks. Dit draagt bij aan de efficiency en het vergroten van de marge. AdminPulse biedt je alle handvatten om dit te realiseren.

# Funcities AdminPulse

Manage processen en workflows eenvoudig in de slimme cloud oplossing van AdminPulse. Vanuit één centrale omgeving toegang tot innovatieve functies zoals: Urenregistratie, facturatie, taakbeheer, CRM, kwaliteitscontrole, documentbeheer en rapportage. Volledig geïntegreerd.



## ● Urenregistratie

### Inzicht in de rentabiliteit van klanten en werk

Houd je uren automatisch en nauwkeurig bij. Alle werkzaamheden tot in detail vastgelegd voor een transparante dienstverlening. Daarnaast krijg je direct inzicht in de rentabiliteit van klanten en werk. Optimaliseer je processen en vergroot je marge. Een must als je met abonnementen of value-based pricing werkt.



## ● Taken plannen

### Mis nooit een deadline

Laat automatisering voor je werken. Gebruik taakjablonen om workflows in te stellen voor een adequate follow-up. Standaardiseer processen voor een uniforme werkwijze. Medewerkers plannen en organiseren eenvoudig hun taken vanuit het taakoverzicht. Daardoor missen jullie nooit een deadline.

Handig: de taken zijn gekoppeld aan de urenregistratie. Zo verzamel je operationele data voor het optimaliseren van processen.

## ● Facturen maken

### Automatisch, op basis van jouw facturatieschema

Al je facturen tot in detail uitgewerkt, in jouw eigen huisstijl. AdminPulse doet automatisch een voorstel op basis van jouw registraties. Of je nu op basis van abonnementen of uurtarief werk. Je controleert en verstuurt ze vanuit een handig overzicht. En dat alles afgestemd op het door jouw ingestelde facturatieschema.





## ● Relatiebeheer

### Maak het hoogst persoonlijk

Alle informatie van jouw klanten tot in de puntjes vastgelegd. Per klant heb je alle documenten, de communicatie en facturatiegegevens op één plek. Manage je relaties vanuit een handig overzicht. Met de taakplanning zijn prestaties en taken voor een specifieke klant direct helder. Gebruik klantgegevens om workflows te personaliseren. Automatiseer, maar behoud het menselijk aspect.

## ● Kwaliteitscontrole

### Voldoe moeiteloos aan wet- en regelgeving

Complete dossiers die voldoen aan de kwaliteitstoetsing. Zie in één oogopslag welke gegevens ontbreken. Volg openstaande acties op met automatische workflows. Ontbrekende documenten ontvangen? Onze documentherkenning matcht ze automatisch aan de juiste relatie, slaat ze op de juiste plek op en update jouw kwaliteitsmonitor.





## ● Documentenbeheer

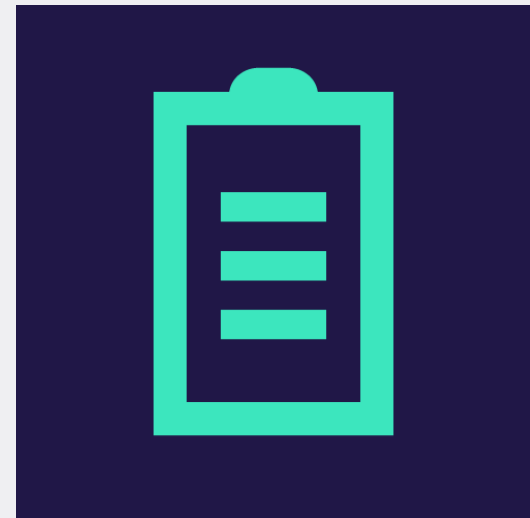
**Handige templates voor documenten. Personaliseer naar jouw wens.**

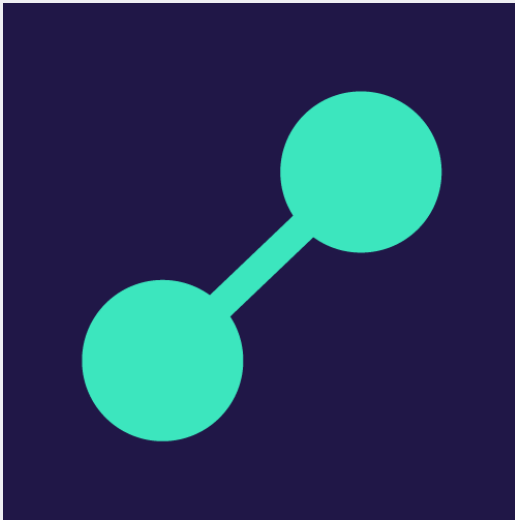
Al je facturen tot in detail uitgewerkt, in jouw eigen huisstijl. AdminPulse doet automatisch een voorstel op basis van jouw registraties. Of je nu op basis van abonnementen of uurtarief werkt. Je controleert en verstuurt ze vanuit een handig overzicht. En dat alles afgestemd op het door jou ingestelde facturatieschema.

## ● Rapportage

**Bepaal je focus en benut kansen**

Ontdek waar de kansen voor jouw kantoor liggen. Breng alle data samen in handige rapportages. Verkrijg inzicht in de tijdsbesteding per klant, medewerker en proces. Gebruik deze inzichten om de focus te bepalen en jouw processen te stroomlijnen. Daarmee verhoog jij je marge.





## ● Debiteurenbeheer

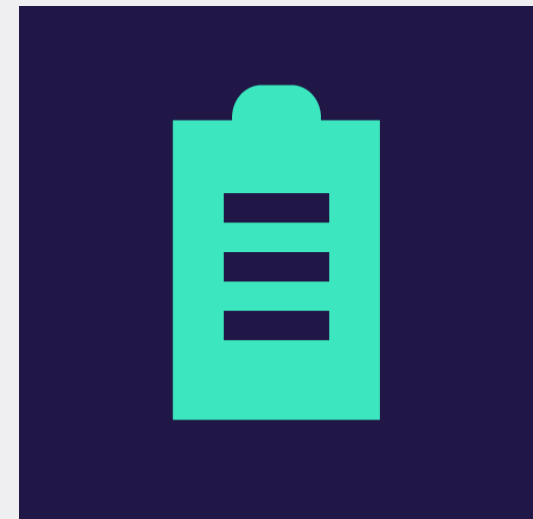
**Bekijk in één overzicht welke facturen nog open staan en welke klanten extra aandacht vragen.**

Met debiteurenbeheer in AdminPulse houd je één overzicht voor alle betalingen. Importeer CODA-bestanden met de betalingen en stuur automatische herinneringen als de betalingstermijn verloopt. Je ontvangt automatisch een waarschuwing bij probleemdossiers, zodat je nooit meer iets over het hoofd ziet.

## ● UBO-registratie

**Bereken met AdminPulse eenvoudig de UBO van iedere organisatie waarvoor je werkt.**

Je voldoet aan alle verplichtingen voor het UBO-register, zonder dat dit veel extra tijd, moeite en inzet kost. In plaats daarvan automatiseer je taken waar dat kan. We maken het je graag makkelijk. Jij bent sneller klaar, terwijl je netjes voldoet aan alle richtlijnen en regelgeving.



# Koppelingen met andere software

Dankzij het open platform en de connectiviteit met andere applicaties versterkt en verhoogt AdminPulse de automatisering en de efficiëntie.

AdminPulse is onderdeel van de Connected Experience voor accountants. Daarin werken innovatieve Visma-bedrijven samen aan een compleet toekomstbestendig ecosysteem voor de accountancysector. De beste innovatieve cloudoplossingen ondersteunen alle werkzaamheden binnen het moderne accountants- en administratiekantoor. Op basis van 30 jaar ervaring met automatisering van de accountancysector en diepgaande kennis van nieuwste technologieën vertalen we techniek naar tools die helpen de relatie met je klanten te verbeteren. Zo creëren we vooruitgang.

## Altijd up-to-date

AdminPulse volgt de accountancybranche op de voet. Om de drie weken releasen we nieuwe functionaliteiten of schaven we bestaande functionaliteiten bij. Zo is AdminPulse altijd optimaal aangepast aan de wensen en behoeften van de accountant.

## Naadloze koppelingen die soepel werken

De koppelingen werken automatisch en zonder omkijken. Maak het jezelf makkelijk met AdminPulse, omdat wij het werk voor je doen.

Gebruik onze koppelingen met bijvoorbeeld Adobe Sign, Office 365, Exact Online, Visma Yuki of Mollie.





# Boek een demo

Benieuwd hoe jij met behulp van AdminPulse jouw accountantskantoor verder kan laten groeien?

We laten je graag alle mogelijkheden zien in een vrijblijvende demo.

[Boek een demo →](#)

